

Senior Sales Manager/in (m/w/d) Roeckl Handschuhe & Accessoires GmbH & Co. KG



Das Traditionsunternehmen ROECKL steht für Authentizität, gelebte Handwerkstradition und Liebe zum Detail. Seit ihrer Gründung im Jahr 1839 gilt die Marke ROECKL als Synonym für feinste Handschuhe und Premium Accessoires. Wir vertreiben unsere Produkte über unsere eigenen Boutiquen, online und an den nationalen und internationalen Modehandel. Mit Engagement, Respekt vor Tradition, viel Neugier und Lust auf Innovation kreieren wir Lieblingsstücke in eigenen Manufakturen und bei langjährigen Produktionspartnern. Wir suchen Mitarbeiter (m/w/d) mit hoher Fach- und Sozialkompetenz, die die Werte und die Philosophie der Marke leben und den hohen Qualitätsanspruch von ROECKL sicherstellen.

Ihre Aufgaben

Für unseren Vertriebsbereich Wholesale tragen Sie in dieser Position maßgebliche Verantwortung. Sie sind leidenschaftlicher Vertriebsprofi und haben ein sehr gutes Gespür für Kunden und Märkte. Sie entwickeln unsere Vertriebsstrategie laufend weiter und sorgen für eine erfolgreiche Umsetzung.

- Mitformulierung und Umsetzung der Vertriebsstrategie, Verantwortung für den Ergebnisbeitrag des Vertriebsbereichs
- Erschließung neuer Vertriebskanäle und -Bereiche
- Aktive Akquise von Neukunden national und international
- Persönliche Betreuung wichtiger Key Accounts
- Laufende Marktbeobachtung und Analyse zu wichtigen Marktentwicklungen und Ableitung von notwendigen Maßnahmen zur Zielerreichung und Potentialausschöpfung
- Einholung und Auswertung von Kunden- und Marktfeedback zur Optimierung der Kollektionsentwicklung
- Planung von Verkaufsförderungsaktivitäten
- Führungsverantwortung für die Mitarbeiter im Vertriebsinnen- und Außendienst

Ihr Profil

- Leidenschaft für Vertrieb, Marktentwicklungen und Menschen
- Mehrjährige relevante Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Marktkenntnisse in der Modebranche und / oder im Premiumaccessoires-Bereich
- Hohe Affinität zu Mode, Trends und Produkten
- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Qualifikation im Bereich Vertrieb
- Hohe Eigeninitiative, Flexibilität und Zielorientierung
- Kommunikationsstärke, Führungs- und Teamfähigkeit
- Organisationsgeschick und sehr gute Kenntnis der üblichen digitalen Werkzeuge
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten

- Ein engagiertes und leistungsstarkes Team mit offener Unternehmenskultur
- Eine angemessene Vergütung mit leistungsorientierter Komponente
- Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Raum für eigene Ideen und Mitgestaltung
- Eigenverantwortliches Arbeiten, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Zentraler Standort in München
- Mitarbeiterrabatt auf unsere Produkte
- Freie Getränke, Betriebliche Altersvorsorge, Corporate benefits und Wellpass-Mitgliedschaft

Weitere Informationen

Sind Sie bereit für eine neue spannende Herausforderung? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihres Lebenslaufs per E-Mail an:

Roeckl Handschuhe & Accessoires GmbH & Co. KG

E-Mail: karriere@roeckl.com